



INOVA TOOLS ist seit mehr als 30 Jahren sehr erfolgreich als Hersteller hochpräziser und spanender Metallverarbeitungswerkzeuge etabliert und wird für seine hohe Qualität als starker Partner in der Werkzeugherstellung national wie international sehr geschätzt.

Ca. 200 Mitarbeiter an fünf Standorten fertigen und vertreiben unsere Standard- und Sonderwerkzeuge unter anderem auch für den Maschinenbau, die Luftfahrttechnik und die Automobilindustrie.

## Innovation auf höchstem Niveau

Zur Verstärkung unseres Außendienstes suchen wir die **PLZ 82, 83, 86, 87 und 88 (Allgäu, Schwaben)** zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/einen:

### Mitarbeiter/in im Außendienst Vertrieb (w/m/d)

#### Folgende Aufgaben erwarten Sie:

- Beratung und Verkauf der bestehenden Kunden sowie Aufbau von Neukunden für unser Werkzeugportfolio im obigen Verkaufsgebiet
- Analyse der eingesetzten Kundenwerkzeuge/Technologien mit dem Ziel gemeinsame kundenspezifische Lösungen (Standard, Sonderwerkzeuge) zu erarbeiten
- Technische Unterstützung/Kundenschulungen bei der Einführung neuer Produkte/Systeme
- Forcierung und Einführung neuer Technologien im Bereich Digitalisierung (Online Shop)
- Durchführung von Marktbeobachtungen, Erstellung von Maßnahmenplänen zur Gewinnung neuer Umsätze
- Eigenständiges Gebietsmanagement mit Organisation von Kundenterminen nach betriebswirtschaftlichen Reiserouten und Bedarfen
- Austausch mit dem Innendienst und technischen Abteilungen
- Reporting an die Verkaufsleitung, Umsetzung der Unternehmensstrategie und -ziele
- Aktive Teilnahme an Messen und Kundenschulungen

#### Unsere Anforderungen an Sie sind:

- Abgeschlossene, technische Ausbildung zum Techniker/Meister im Bereich der Zerspanung (z.B. Feinwerkmechaniker, Zerspanungstechniker) oder Fachausbildung Maschinenbau (HTL, FH)
- Kommunikative Fähigkeiten, Verhandlungsgeschick, Menschenliebe, Motivation und Eigeninitiative
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Hohe Eigeninitiative, Flexibilität, Belastbarkeit, Entscheidungsfreude sowie Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Ziel- und Erfolgsorientierung
- Gute Teamfähigkeit
- Wohnort im Verkaufsgebiet

#### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

**[bewerbung@inovatools.eu](mailto:bewerbung@inovatools.eu)**

Falls Sie vorab zur Position noch Fragen haben, stehen wir Ihnen gerne unter der Telefonnummer **+49 (0) 8467 / 8400-0** zur Verfügung.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!